كتبت بوست عن أهمّيّة التسويق الصادر - out-bound marketing

مقارنة بالتسويق الوارد - in-bound marketing

-

وقلت إنّك بمجرّد انتقالك من فكر التسويق الوارد للتسويق الصادر هتتضاعف مبيعاتك على الأقلّ مرّتين أو تلاتة إن شاء الله

-

وكنت ناوي أسيب الموضوع كده من غير شرح بحيث الناس تبحث بنفسها

ما هي حاجة هتضاعف مبيعاتك 200 أو 300 % - أعتقد لو حدّ قال لك عليها وما شرحهاش مش هيكون ردّ فعلك إنّك تنتظر لمّا يشرحها لك !!!

دا الناس بتدوّر على حاجة ترفع مبيعاتها 20 % أصلا

-

لكن !!

جات كومنتات كتير إنّه المفروض العكس - دا التسويق الوارد هو الأهمّ

فظهرت مشكلة جديدة تستاهل يتكتب عنها

فخلّيني هنا أشرح الموضوع ده - وليه الناس متخيّلة كده

-

أوّلا /

يعني إيه تسويق وارد وصادر ؟!

-

ببساطة

[#التسويق\_الوارد](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B3%D9%88%D9%8A%D9%82_%D8%A7%D9%84%D9%88%D8%A7%D8%B1%D8%AF?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) معناه إنّك تعمل حاجات تخلّي الناس [#تجيلك\_من\_نفسها](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AC%D9%8A%D9%84%D9%83_%D9%85%D9%86_%D9%86%D9%81%D8%B3%D9%87%D8%A7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

[#التسويق\_الصادر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B3%D9%88%D9%8A%D9%82_%D8%A7%D9%84%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) معناه إنّك [#تروح\_للناس](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%B1%D9%88%D8%AD_%D9%84%D9%84%D9%86%D8%A7%D8%B3?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) تخلّيهم يجوا لك

-

التسويق الوارد زيّ إنّي حضرتي أكتب بوست على الصفحة هنا أقول إنّنا بنعمل دراسات جدوى - وأنتظر ناس تعدّي - تقرأ البوست - يكون فيهم ناس مهتمّين بدراسات الجدوى - فيكلّموني ( من نفسهم ) يطلبوا منّي دراسة جدوى

-

التسويق الصادر زيّ إنّي أبعت رسائل للناس المهتمّين بدراسات الجدوى أقول لهم إنّنا بنعمل دراسات جدوى

-

معظم الأعمال بتعتمد طول عمرها على التسويق الوارد

يعني - مثلا - واحد عنده محلّ حلوانيّ - بيعمل إيه ؟!

ولا حاجة - هوّا قاعد منتظر حدّ يهفّه الشوق على حتّة بسبوسة بالقشطة - فينزل يشتريها

هيعمل إيه يعني ؟!

-

أهي ( هيعمل إيه يعني دي ) هيّا اللي واقفة حال الناس كلّها

إنّنا قاعدين [#عاجزين](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B9%D8%A7%D8%AC%D8%B2%D9%8A%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) - وإيدينا في جيوبنا - ومش عارفين هنعمل إيه يعني

-

فأنا بقول له ( تحوّل من التسويق الوارد للتسويق الصادر ) - وأوعدك مبيعاتك هتتضاعف على الإقلّ مرّتين أو تلاتة إن شاء الله

-

نيجي هنا لسؤالين

ليه معظم الناس مش شغّالة تسويق صادر ؟!

-

والسؤال التاني - ( وهو سبب كتابة البوست ) - ألا وهو

ليه الناس حاليا متخيّلة إنّ التسويق الوارد هو الأهمّ ؟!!

-

[#السؤال\_الأوّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%A4%D8%A7%D9%84_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) /

-

ليه معظم الناس مش شغّالة تسويق صادر ؟!

-

وهنا تتعدّد الأسباب

-

[#السبب\_الأوّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%A8%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) /

-

هذا ما وجدنا عليه آباءنا

-

السبب الرئيسيّ لعدم استخدام الناس للتسويق الصادر - هو إنّهم اتولدوا لقوا الدنيا كده - ببساطة - فما يعرفوش غير كده - ومتخيّلين إنّ الدنيا ما فيش فيها غير كده أصلا

-

في نفس السبب - ممكن حضرتك تكون ما اتولدتش لقيت الدنيا كده ولا حاجة - يعني انتا عملت نشاط جديد - مش وارثة من أبوك - لكنّك بردو شغّال تسويق وارد فقط

-

ليه ؟!

-

لإنّك من يوم ما بدأت النشاط - ما كنتش قاصد تبيع - دا هيّا جات كده

-

إنتا ميكانيكيّ سيّارات - وكنت بتعمل بوستات على الفيسبوك مثلا أو فيديوهات على اليوتيوب لغرض التسلية - بتشرح فيها للناس إزّاي يكشفوا على عربيّة مستعملة وهمّا بيشتروها - بحسن نيّة يعني - ما كانش في نيّتك تبيع الخدمة دي - إنتا كنت بتقلش على المقالب اللي قابلتك في شغلك لغرض الهزار مش أكتر

-

فبدأ حدّ يشوف الفيديوهات - وهوّا بيشتري عربيّة مستعملة - فيطلبك تروح معاه تكشف له عليها

وواحد ورا واحد - والدنيا مشيت كده - وانتا لسّه بتعمل فيديوهاتك بردو على سبيل المتعة والتسلية

-

تيجي بقى لمرحلة تلاقي المصلحة دي بتجيب فلوس حلوة - حلو قويّ

بعد شويّة - تحسّ إنّ المصلحة دي ممكن تجيب فلوس أكتر - طب ازّاي ؟!

-

وهنا [#مربط\_الفرس](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D8%B1%D8%A8%D8%B7_%D8%A7%D9%84%D9%81%D8%B1%D8%B3?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) بقى - تزوّد الفلوس اللي جايّة من السبّوبة دي ازّاي ؟!

[#كيف\_تبزنس\_السبّوبة](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%83%D9%8A%D9%81_%D8%AA%D8%A8%D8%B2%D9%86%D8%B3_%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%A8%D9%91%D9%88%D8%A8%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) على رأي حبيبنا الأستاذ عمرو سعد

-

غالبا - حضرتك هتزوّد الفيديوهات التعليميّة اللي كنت بتعملها - على أمل إنّها تجيب زباين أكتر !

هنا حضرتك مبارك عليك - وقعت في فخّ التسويق الوارد

-

يعني !

إنتا لسّه قاعد منتظر الناس ( تيجي من نفسها ) لمّا تشوف فيديوهاتك ( تسويق وارد )

لكنّك ما رحتش للناس قلت لهم ( تعالوا لي ) وانا أقدّم لكم الخدمة دي ( تسويق صادر )

-

ده السبب الأوّل

-

[#السبب\_التاني](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%A8%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%A7%D9%86%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) /

-

بفرض إنّك درست وذاكرت وفهمت الفرق بين التسويق الوارد والصادر

السبب اللي هيخلّيك ما تشتغلش تسويق صادر هو [#صعوباته](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B5%D8%B9%D9%88%D8%A8%D8%A7%D8%AA%D9%87?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

-

أوّلا - صعوبة إنّك تعرف ( [#إزّاي](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A5%D8%B2%D9%91%D8%A7%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) ) أصلا هتعمله

ثانيا - [#المجهود](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%AC%D9%87%D9%88%D8%AF?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) اللي محتاج تبذله فيه

ثالثا - [#الفلوس](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%81%D9%84%D9%88%D8%B3?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) اللي محتاج تصرفها عليه

-

فخلّيني أشرح لك صعوبة إزّاي - لكن صعوبة المجهود والفلوس دول عليك انتا

-

[#صعوبة\_إزّاي](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B5%D8%B9%D9%88%D8%A8%D8%A9_%D8%A5%D8%B2%D9%91%D8%A7%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) /

أنا محلّ حلوانيّ - هاعمل تسويق صادر ازّاي ؟!!

إزّاي دي بقى تيجي من عصر دماغ حضرتك - وكلّ في مجاله

-

لكن - المفاتيح لحلّ معضلة إزّاي دي هو 3 حاجات /

-

1 - [#تشريح\_العملاء](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%B4%D8%B1%D9%8A%D8%AD_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%85%D9%84%D8%A7%D8%A1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) - أو ال segmentation

2 - [#تجميع\_بيانات\_العملاء](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AC%D9%85%D9%8A%D8%B9_%D8%A8%D9%8A%D8%A7%D9%86%D8%A7%D8%AA_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%85%D9%84%D8%A7%D8%A1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) - أو الـ market research

3 - [#الاستهداف](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%A7%D8%B3%D8%AA%D9%87%D8%AF%D8%A7%D9%81?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) - أو الـ targeting

-

يعني - خلّيني أهبد معاك في فكرة من العصف الذهنيّ

-

حضرتك عندك محلّ حلوانيّ في قرية - إمسك البلاد اللي حوالين قريتك في دايرة قطرها 10 أو 20 كيلو - وطلّع منها بيانات قاعات الأفراح مثلا - وروح لهم قول لهم أنا محلّ حلوانيّ - باعمل جاتوهات مثلا - ودي عيّنة - والتعامل معاكم هيكون جملة - يعني القطعة بكذا

-

الخطوة دي محتاجة الأوّل [#تدرس\_السوق](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AF%D8%B1%D8%B3_%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%88%D9%82?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

-

يعني من غير فزلكة مصطلحات - تشوف قاعات الأفراح دي بتجيب الجاتوه منين وبكام - وازّاي هتقدّم عرض أفضل

-

ومش شرط العرض يكون أفضل في إنّه أرخص - ده الحلّ السهل - والأقلّ ربحا

-

العرض ممكن يكون أفضل في التوصيل - السرعة - الخصوصيّة

يعني تعمل الجاتوه مثلا عليه إسم القاعة - أو إسم العريس والعروسة - فدي ميزة خاصّة عندك مش عند المنافسين

-

فحضرتك كده عملت ال 3 مفاتيح

شرّحت العملاء - وطلّعت منهم شريحة ( قاعات الأفراح )

جمّعت بياناتهم

استهدفتهم بتسويق شخصيّ عبارة عن زيارات مباشرة لأصحاب القاعات دي

-

أنا بشوف الخطوة الأهمّ في ال 3 - وهي المفتاح الأوّل اللي بيفتح المفاتيح التانية - هو مرحلة التشريح

( وبيني وبينك كده - باعتبرها من أسرار التسويق اللي رغم بساطتها فالناس بتسهى عنها )

-

يعني - مثلا - أنا رايح جاي على طريق جمصة المنصورة - محلّات الحلوانيّ بتيجي عند المطبّات وترمي لك في العربيّة إعلان للمحلّ

طول عمري باخد الإعلانات دي أحطّها في كونسولة العربيّة - وعمري ما بصّيت فيها

-

لكن !

مرّة حدّ رمى لي كارت ( ونش إنقاذ سيّارات ) - فده خدته حطّيته في الشمّاسة !!

-

ده ( تشريح ) للعملاء

ونش إنقاذ سيّارات - يبقى يطلّع فقط الشريحة من وسط ال 100 مليون اللي راكبين عربيّات

-

تخيّل إنّه عمل إعلان مموّل على فيسبوك !! - هيبقى بيستهدف مين ؟!! كلّ الشرايح - يبقى ما عملش تشريح

وبالمناسبة - الاستهداف في الفيسبوك ما بيعملش استهداف ولا حاجة - هوّا بيبعت للناس كلّها عادي - للأسف - فانتا محتاج تتعب شويـ ـتين تلاتة

-

تاني حاجة إنّه بيستهدفني أنا اللي ماشي على طريق جمصة المنصورة - لإنّه من بلقاس مثلا - فمكانه جنب الطريق ده

فده تشريح ( جغرافيّ ) - إنّه واخد فقط الشريحة من العربيّات اللي قريّبة منّه وممكن تطلبه

-

بعد كده هوّا ما عملش تجميع بيانات - البيانات بتعدّي عليه لوحدها - ههههه

-

بعد كده عمل استهداف مباشر - إنّه عطاني كارت مباشرة وأنا على الطريق

-

فده السبب التاني اللي مخلّي الناس ما تعملش تسويق صادر - وتكتفي بالتسويق الوارد

-

[#السبب\_الثالث](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%A8%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) /

-

الحرج !!

-

أنا طول عمري قاعد في مكاني [#باشا](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A8%D8%A7%D8%B4%D8%A7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) - والناس بتجي لي على السمعة الطيّبة

هروح [#أصغّر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D8%B5%D8%BA%D9%91%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) نفسي - و [#أقلّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D9%82%D9%84%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) من نفسي - بإنّي [#أعرض\_نفسي](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D8%B9%D8%B1%D8%B6_%D9%86%D9%81%D8%B3%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) على العملاء

-

ودي علاجها إنّك تعرف إنّ [#ده\_شغل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AF%D9%87_%D8%B4%D8%BA%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) يا فندم - إنتا مش بتقلّل من نفسك ولا حاجة

وتعرف إنّ اللي يحميك من التقليل من نفسك - هو إنّ [#القيمة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%82%D9%8A%D9%85%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R) اللي بتقدّمها تكون فعلا عالية

-

يعني

إنتا رحت عرضت نفسك زيّ ما بتقول على أصحاب قاعات الأفراح

-

لو الجاتوه بتاعك وحش - هيبصّوا لك من فوق لتحت - ويقولوا لك ( من طرف مناخيرهم ) - طيّب - هنشوف - هنبقى نكلّمك

وقتها هترجع فعلا حاسس إنّك قلّيت من نفسك

-

لكن !!

لو انتا مقدّم منتج جيّد فعلا - وتسعير مناسب - وخدمات إضافيّة ذات قيمة حقيقيّة - همّا هينزلوا من الدور التاني ويكلّموك بكلّ احترام

فلو عاوز تحمي نفسك من التقليل من نفسك - عزّز نفسك ب [#القيمة\_العالية\_لمنتجك](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%82%D9%8A%D9%85%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D8%A7%D9%84%D9%8A%D8%A9_%D9%84%D9%85%D9%86%D8%AA%D8%AC%D9%83?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

-

لكن ما تعطلش عند حتّة الإجو والأنا والفشخرة الفاضية دي

ببساطة - اتعامل على إنّك [#خدّام\_أكل\_عيشك](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AE%D8%AF%D9%91%D8%A7%D9%85_%D8%A3%D9%83%D9%84_%D8%B9%D9%8A%D8%B4%D9%83?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

-

نيجي بقى للسؤال التاني - ألا وهو /

-

ليه الناس حاليا متخيّلة إنّ التسويق الوارد هو الأهمّ ؟!!

-

قبل ما أجاوب لحضرتك على السؤال ده - خلّيني أشرح لك قاعدة من [#قواعد\_الإعلام](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%82%D9%88%D8%A7%D8%B9%D8%AF_%D8%A7%D9%84%D8%A5%D8%B9%D9%84%D8%A7%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW-ER_6UfyXy1g3NDv7UTs7Xco7vdzn91zpR50Tn8Wk-Hl1ccpzXjErND67njNfKrQmV787-moX3kOg0VSXnyl0SoTeWZjAtDryzVeeThC_E2rpjHR79-ofXlnHsGJ0gbR-r-go7hw4p6KgzhKjt_4yUX2Zjf_WrS4nfaPWEsbixrJ2b4h-jTYnnE2kQFViovA&__tn__=*NK-R)

القاعدة اسمها ( عضّ الرجل كلبا ) !!

ما تستغربش - هيّا اسمها كده

-

ودي عند بتوع الإعلام زيّ قاعدة ( لكلّ فعل ردّ فعل ) عند المهندسين

أو ( المتّهم بريء حتّى تثبت إدانته ) عند المحامين

-

عضّ كلب رجلا - طب ما عادي - ما كلّ يوم فيه كلب بيعضّ إنسان - ده خبر يعني ؟! لأ طبعا

-

لكن - تخيّل إنّ مواطن محترم جري ورا كلب - وقام عاكمه - وهابره من مؤخّرته

دا هيبقى تريند يا باشا - وهيجيبوا المواطن يصوّروا معاه - وهيصوّروا مع الكلب شخصيّا

-

وده ماله ومال التسويق الوارد والصادر ؟!

ماله طبعا

الكتّاب في مجال التسويق لو كلّموك عن إنتا تقوم تعمل تشريح واستهداف ومش عارف إيه - ما ده الهري اللي بنهري فيه من الستّينات - دا ( عضّ كلب إنسان )

-

لكن - التريند - والجديد يا بلد التقليد - إنّي أكلّمك عن إنّك ازّاي تجيب العملاء من نفسهم - إزّاي تعمل محتوى - إزّاي تعمل صورة ذهنيّة - إزّاي تبقى براند

-

سوف لن نصنع هذا العام براند - ستكونين أنتي البراند - وسف أعلّق عليكي كلّ إعلاناتي

ده ( عضّ إنسان كلب ) - وعشان كده انتشر

-

فتيجي حضرتك داخل التسويق جديد - تلاقي الخبراء مش بيكلّموك عن التسويق الصادر

-

وهمّا كده يبقوا خبراء بردو يا راجل - ما أيّ حدّ عارف التشريح والاستهداف والكلام ده

هتلاقيهم كلّهم بيكلّموك عن التسويق الوارد

فتتكوّن في ذهن حضرتك فكرة إنّ الجمدان هو التسويق الوارد

-

عشان كده جات لي تعليقات كتير على البوست إنّك ازّاي بتشجّع على التسويق الصادر - دا التسويق الوارد هوّا الأهمّ ؟!

-

أرجع واقول لحضرتك - ما تاخدش الأمور بالتريندات

إشتغل تسويق صادر - هتتعب شويّة - شويّتين - تلاتة - في الصعوبات اللي شرحتها لك في المقال

إرجع إقرأ فقرة حلول الصعوبات

وخد مجالك بقى لوحده كده - وشوف ازّاي تقدر تعمل منّه تسويق صادر

-

أخيرا /

أضرب لك مثال من نفسي

-

أنا على مدار 5 سنين - عملت دراسة جدوى واحدة لمحطّة موالح

مع إنّي في الدراسة دي عامل بيان لما يزيد عن 1000 مزرعة موالح !!

-

طيّب إيه رأيك لو كلّ سنة بعتت لل 1000 مزارع دول بروشورات بتكلّمهم عن مشروع محطّة الموالح

في رأيك - لو حطّيت 5 سنين شغل تسويق صادر - قدّام 5 سنين شغل تسويق وارد - هتكون المقارنة كام في مبيعات الدراسات ؟!!!